

「営業との初対面の印象は?」

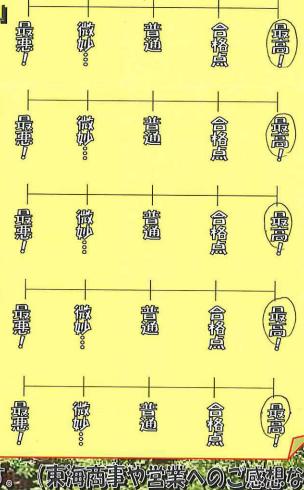
「営業の接客態度や会話は?」

「自由設計はどうでしたか?」(間取りのお打ち合かせ等)

「納得のいく建物は完成しましたか?」

「国った時などの対応はスムースでしたか?」

「全体的に見て東海西事の印象は?」



## 《最後に感想を一言お願いします。(原海商事や営業へのご感想を

いまでコレだ!と思えるマイホーム、頼みたい!と思える不動産をさんをすっと探していました。 日放ネットで検索する中、新居探しの表労も蓄積し、半ば神めかけた時に東海両手さまに 出会い、藁とも掴む思いですぐにか要館したのと覚えています。しかも自由設計!! すさか自分達から自由設計!

東海高年、日本建設力みかさまには営業の対けいでしたとなりを当に

お客様名

親身にかって相談に乗っていたださ、ころのが中に込ない位に 仕事以上の紅事と迅速丁寧な対応をしてくださり、家が完成してからも、どんな小さな事でも監督の福田さんに馬はけっけていただいたりと感謝にかりです。

マイホームは勿論のこと、明るく暖かい人柄の方はかりで、東海南車でまでマイホームを建てる事が出来て本学に良かったです!

これからも宜しくか領いいたします。

N·A 様