

～担当営業&会社への評価～
 (目盛りに○でチェックして下さい)

「営業との初対面の印象は？」



「営業の接客態度や会話は？」



「自由設計はどうでしたか？」
 (間取りのお打ち合わせ等)



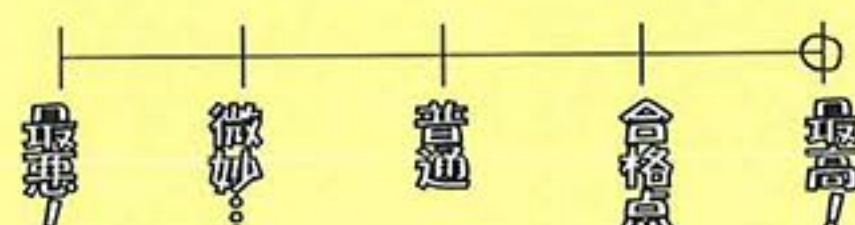
「納得のいく建物は
 完成しましたか？」



「困った時などの対応は
 スムーズでしたか？」



「全体的に見て
 東海商事の印象は？」



※最後に感想を一言お願いします。(東海商事や営業へのご感想など)

この度はお世話になりました。近くの建売物件の内見後に、たまたま御社の分譲地
 を見つけました。最初にご対応頂いた、五十嵐さんの親しみやすさに魅かゆ夢のマイホーム
 への一歩を踏み出しました。その後は山本さんに契約やローン等、無知な私達へサポート
 いただきましたが、スピーディーで丁寧で無駄がなく、たくさん助けていただきました。
 設計士の井藤さん、コーディネーターの松尾さん、要望が多く大変だったかと存じますが、
 皆さまのお力添えで無事にマイホームでの暮らし

お客様名 T・T & S・T 様



がスタートできました。ありがとうございます。これからもよろしくお願ひします。